

GESTIÓN DE COMPRAS POR PROYECTO



INDUING

GESTIÓN DE COMPRAS POR PROYECTO

PRESENTACIÓN

La gestión de compras por proyecto no comparte los mismos criterios que las actividades de producción seriada con proveedores desarrollados y estables.

La dificultad del Comprador de Proyecto es más compleja a la hora de afrontar procesos de negociación, homologación, desarrollo y control de riesgos en circunstancias complejas, marcadas por la exigencia en plazos, la variabilidad de las condiciones del mercado, flujo de materiales discontinuo y poco poder de compra en determinados casos.

Con este Aula Virtual reuniremos a compradores de proyecto multisector en el ámbito industrial que les permita obtener unas líneas maestras de gestión y compartir las mejores prácticas en el ámbito de la compra por proyecto.

OBJETIVOS

- Explicar el modelo de gestión de la compra por proyecto.
- Mejorar el departamento de Compras dentro de la organización matricial entre departamentos desde el proceso de especificaciones con el cliente, hasta la entrega de los equipos.
- Identificar los riesgos y oportunidades de la gestión de proyectos en términos de revisión de especificaciones, control de costes y reducción de plazos totales.

DESTINATARIOS

- Responsables de Compras de Proyecto, Compradores por familias y cualquier responsable funcional implicado en tareas de compra.

METODOLOGÍA

- El taller se desarrolla en tiempo real mediante videoconferencia en el aula virtual. Son clases en directo, dinámicas e interactivas.
- Exposición práctica que permita en todo momento la libre intervención de los asistentes con el fin de resolver en común todas aquellas cuestiones de interés.
- La formación está apoyada con documentación y ejercicios prácticos en grupo.
- Cada capítulo buscará trasladar un mensaje claro e importante al asistente. Será fundamental que el asistente participe y exponga su experiencia.

NORMATIVA ACADEMICA

- **MODALIDAD:** Aula Virtual
- **DURACIÓN:** 8 Horas (2 Sesiones de 4 horas)
- **FECHAS:** 22 y 29 de Octubre de 2020
- **HORARIO:** De 9:00 a 13:00 Hrs.
- **PLAZAS LIMITADAS:** 25 Asistentes
- **PRECIO:** 250 Euros
- **BENEFICIOS:** Formación bonificable a través de FUNDAE

PROGRAMA

- Aportación de Valor de Compras a la Empresa.
- Estrategia de Compras.
- Proceso de Compras a lo largo de la vida de Proyecto.
- Compras Avanzadas -Ingeniería de Valor-.
- Modelo de Compras y Organización.
 - Procurement y Aprovisionamiento.
 - Gestión de Riesgos Organización por proyecto, familias, mixto.
- Alianzas con Proveedores.
- Gestión de Riesgos.

PONENTE



JAVIER BERMEJO

Director de Compras Corporativo de M Torres

Ha trabajado como Director de Compras, Logística y Subcontratación en Apoyos Metálicos (Gamesa), Director de Compras y Logística en Caucho Metal, Comprador Senior en Electrolux y Project Manager en Mercedes Benz Vitoria. Posee una visión muy avanzada del papel de Compras en las compañías con procesos de fabricación por proyecto, gran defensor del rol del proveedor como partner en procesos de innovación y defensor del trabajo en equipo.



INDUING

C/ Gran Via 42, 1ª Planta, 48011 Bilbao
Tel: (+ 34) 94 605 30 72

C/ Zurbano 45, 1ª Planta, 28010 Madrid
Tel: (+34) 911 841 944

Email: info@induing.com

www.induing.com