

TALLER PRÁCTICO CONTRATACIÓN DE TRANSPORTE MARÍTIMO EN CONTENEDOR



INDUING

PRESENTACIÓN

Muchas de las empresas que exportan o importan recurren al transporte marítimo y a pesar de su experiencia deben afrontar cuestiones fuera de su control como son:

- **Notificaciones sobre cambios** en tarifas y recargos que alteran los costes previstos.
- **Restricciones en servicios**, colapsos en puertos, falta de equipo generando retrasos que afectan la planificación con clientes.
- **Problemas operativos** debidos al desconocimiento, errores en documentación, desinformación, descoordinación, problemas en destino...

En ocasiones, la competencia por mejorar los costes impide a los exportadores (e importadores) tener una visión más amplia de los riesgos.

Por lo que respecta a los transitarios, en ocasiones omiten informar de ciertos riesgos con el fin de evitar generar desconfianza al cliente.

Con esta formación el asistente podrá conocer los entresijos del mercado del transporte marítimo, contrastar con otros “sufridores” los principales retos del sector e identificar la estrategia de contratación más adecuada.

OBJETIVOS

- **Conocer riesgos en coste y servicio** antes de cerrar acuerdos comerciales.
- **Identificar aspectos a valorar a la hora de tomar una elección** sobre tarifas similares en precio y servicio.
- **Negociar correctamente las tarifas y sobrecostes** para calcular todas las hipótesis del escandallo final.
- **Obtener una visión cruzada** con otras cuestiones como el seguro de mercancía, la utilización de cartas de crédito, los requerimientos de inspección, aduanas o problemáticas con países concretos.

DESTINATARIOS

- Responsables de Exportación, Logística, Transporte...
- Responsables de Atención a Cliente
- Responsables de Compras
- Controllers Financieros
- Gestores de Proyectos

METODOLOGÍA

- El curso se desarrolla mediante videoconferencia en el aula virtual. Son clases en directo, dinámicas e interactivas donde se comparte conocimientos y experiencias entre participantes.
- Exposición práctica que permita en todo momento la libre intervención de los asistentes con el fin de resolver en común todas aquellas cuestiones de interés. La clave es poder aplicar todo lo aprendido en el día a día de tu organización.
- La formación está apoyada con documentación y casos prácticos a resolver por grupos.
- Posibilidad de que cada asistente exponga su caso y pueda ser aconsejado por el ponente y el resto de asistentes.

NORMATIVA ACADÉMICA

- **DURACIÓN:** 8 Horas. / 2 Días. (2 Sesiones de 4 horas)
- **MODALIDAD:** Aula Virtual
- **FECHA DE INICIO:** Consultar en la web: www.induing.com
- **HORARIO:** De 9:00 a 13:00 Hrs.
- **PRECIO:** 275 €
- **BENEFICIOS:** Formación Bonificable por la Fundación para el Empleo (FUNDAE)
- **CERTIFICADO:** De asistencia a los participantes

PRESENTACIÓN

1: Escenario 2022

- Perspectivas Post-Covid en el transporte marítimo.
- Alianzas de Líneas marítimas.
- Reestructuración de los servicios.
- Bill of Lading (M/H) y Seguro de mercancías.

2. Estrategia y táctica en la contratación del transporte

- Línea marítima vs transitario: diferencias, ventajas e inconvenientes.
- Proveedor grande vs pequeño; un solo proveedor vs varios prov.
- Contratación por tender vs precios spot mensuales.
- Tráficos regulares vs proyectos

3. La innovación en el mundo de la logística

- Soluciones logísticas de alto valor, conocimiento de servicios como base de innovación.
- Soluciones logísticas basadas en coste, precio vs servicio.
- Según los Incoterms y país de destino.
- Soluciones multimodales: Air/Sea, Road/Sea, Road/Rail/Sea

4. Tarifas y recargos

- Flete Prepaid-Collect
- Gastos en puerto origen y destino
- Días Libres, demoras, detenciones y almacenajes.
- Extracostes: COD, Correctores, Inspecciones
 - > BAF - Bunker Adjustment Factor
 - > CAF - Current Adjustment Factor
 - > PSS - Peack Seasson Surcharge
 - > EBS - Emergency Bunker Surcharge
 - > EEI - Empty Emquimment Imbalance
 - > GRI - General rate Increase
 - > CS - Congestion surcharge
 - > ELS - Extra lenght surcharge
 - > EWS - Extra Weight surcharge
 - > SEC - Seguridad de la carga

5. Ejercicios

- Ejercicio práctico tarifas
- Ejercicio práctico operación triangular

PONENTE



GAIZKA DE LUIS CELAYA **Branch Manager GEODIS**

Anteriormente ha desempeñado cargo de Director Comercial de la línea CMA-CGM. Posee experiencia en grupos transitarios como Panalpina, Operinter y Bergé Marítima. Buen profesional con conocimiento tanto a nivel de línea marítima como desde la perspectiva de transitario.



INDUING

C/ Gran Via 2, 6º D 48001 Bilbao
Tel: (+ 34) 94 605 30 72

C/ Zurbano 45 1ª planta, 28010 Madrid
Tel: (+34) 911 841 944

Email: formacion@induing.com

www.induing.com